



ПРИМЕРНА МЕТОДИКА ЗА КОМПЛЕКСНА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

Бенефициент: Екзалто ЕООД
BG16RFPR001-1.001-0053-C01

По процедура с предмет: „Избор на компания за провеждане на научни изследвания, създаване и тестване на прототип свързан със създаване на продуктова иновация - "ИНТЕЛИГЕНТНА СИСТЕМА ЗА ДИАГНОСТИКА НА САЧМЕНО-ВИНТОВИ ДВОЙКИ"“

В процедура за избор на изпълнител с предмет „Избор на компания за провеждане на научни изследвания, създаване и тестване на прототип свързан със създаване на продуктова иновация - "ИНТЕЛИГЕНТНА СИСТЕМА ЗА ДИАГНОСТИКА НА САЧМЕНО-ВИНТОВИ ДВОЙКИ", в обявлението възложителят е посочил критерий за оценка на офертите „Оптимално съотношение качество/цена“

В „Методиката за оценка на офертите“ от документацията за участие са конкретизирани и точно определени отделните показатели и съответните им относителни тегла в комплексната оценка, както следва:

Показател - П (наименование)	Относително тегло	Максимално възможен брой точки	Символно обозначение (точки по показателя)
1	2	3	4
1.Предложена цена – П 1	50 % (0,50)	10	Т ц
2. Срок на изпълнение – П 2 * Срок на изпълнение – следва да се предлага в календарни месеца. Предложен срок на изпълнение под 10 календарни месеца и над 12 календарни месеца ще се считат за нереалистични, следователно няма да бъдат разглеждани и оценявани.	50 % (0,50)	10	Т с.д

В колона № 1 са посочени определените показатели с техните обозначения; в колона № 2 са посочени относителните тегла на всеки показател, като процент от комплексната оценка (до 100%); в колона № 3 е посочен максимално възможният брой точки (еднакъв за всички показатели); в колона № 4 е дадено символното обозначение на точките, които ще получи дадена оферта в конкретен показател.

Указания за определяне на оценката по всеки показател :

Показател 1 – „Предложена цена“, с максимален брой точки – 10 и относително тегло в комплексната оценка – 0,50.

Максималният брой точки получава офертата с предложена най-ниска цена – 10 точки. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$$T_{ц} = 10 \times \frac{C_{\min}}{C_n}, \text{ където:}$$

- „10” е максималните точки по показателя ;
- „C_{min}” е най-ниската предложена цена ;
- „C_n” е цената на n-я участник.

Точките по първия показател на n-я участник се получават по следната формула:

$$П_1 = T_{ц} \times 0,50, \text{ където:}$$

- „0,50” е относителното тегло на показателя.

Показател 2 – “Срок на доставка”, с максимален брой точки – 10 и относително тегло - 0,50.

Максималният брой точки получава офертата/те, която/които е с предложени най-кратки срокове на доставка. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-кратките срокове на доставка по следната формула:

$$T_{с.д.} = 10 \times \frac{C_{\min}}{C_n}, \text{ където:}$$

- „10” е максималните точки по показателя;
- „C_{min}” е най-краткият предложен срок на доставка;
- „C_n” е срока на доставка на n-я участник.

Точките по втория показател на n-я участник се получават по следната формула:

$$П_2 = T_{с.д} \times 0,50, \text{ където:}$$

- „0,50” е относителното тегло на показателя.

Комплексната оценка /**КО**/ на всеки участник се получава като сума от оценките на офертата по трите показателя, изчислени по формулата:

$$КО = П_1 + П_2$$

Офертата получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.